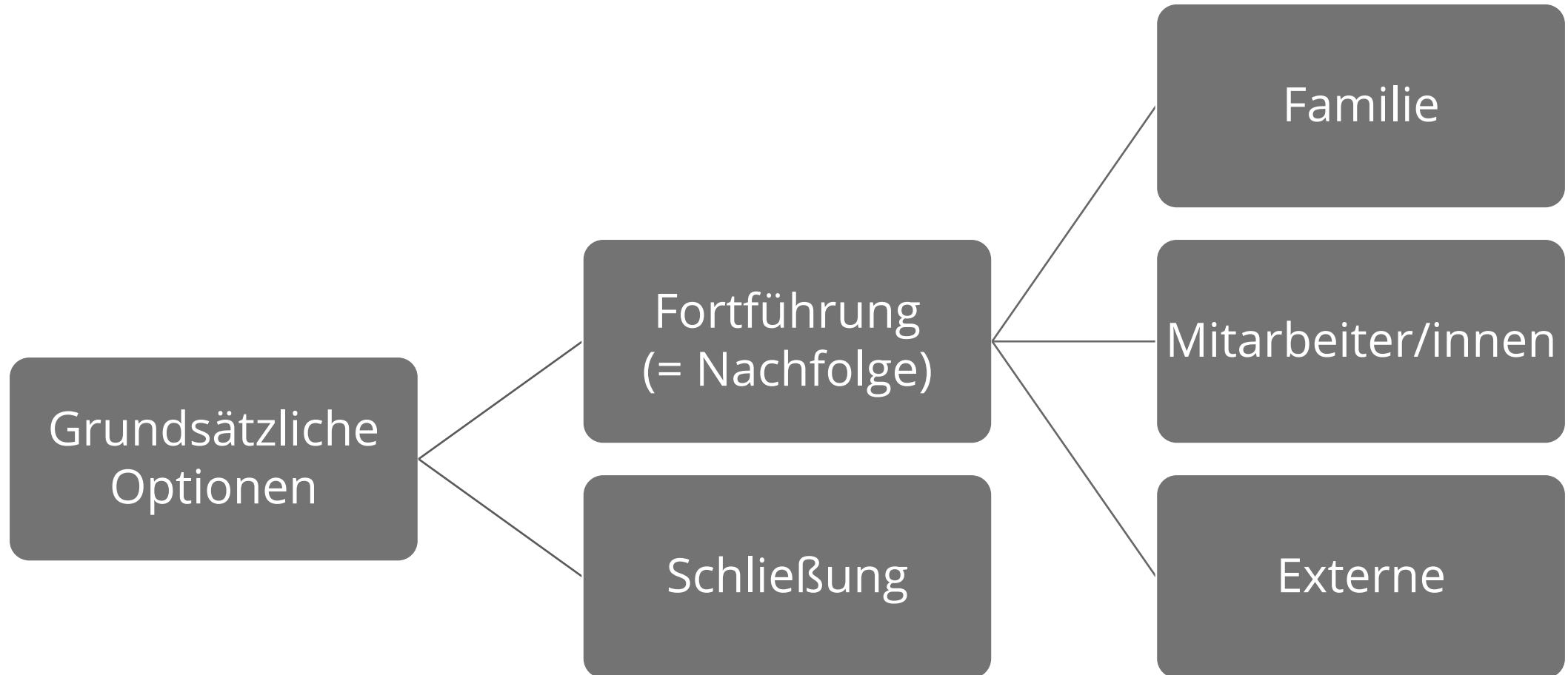


Warten oder starten?

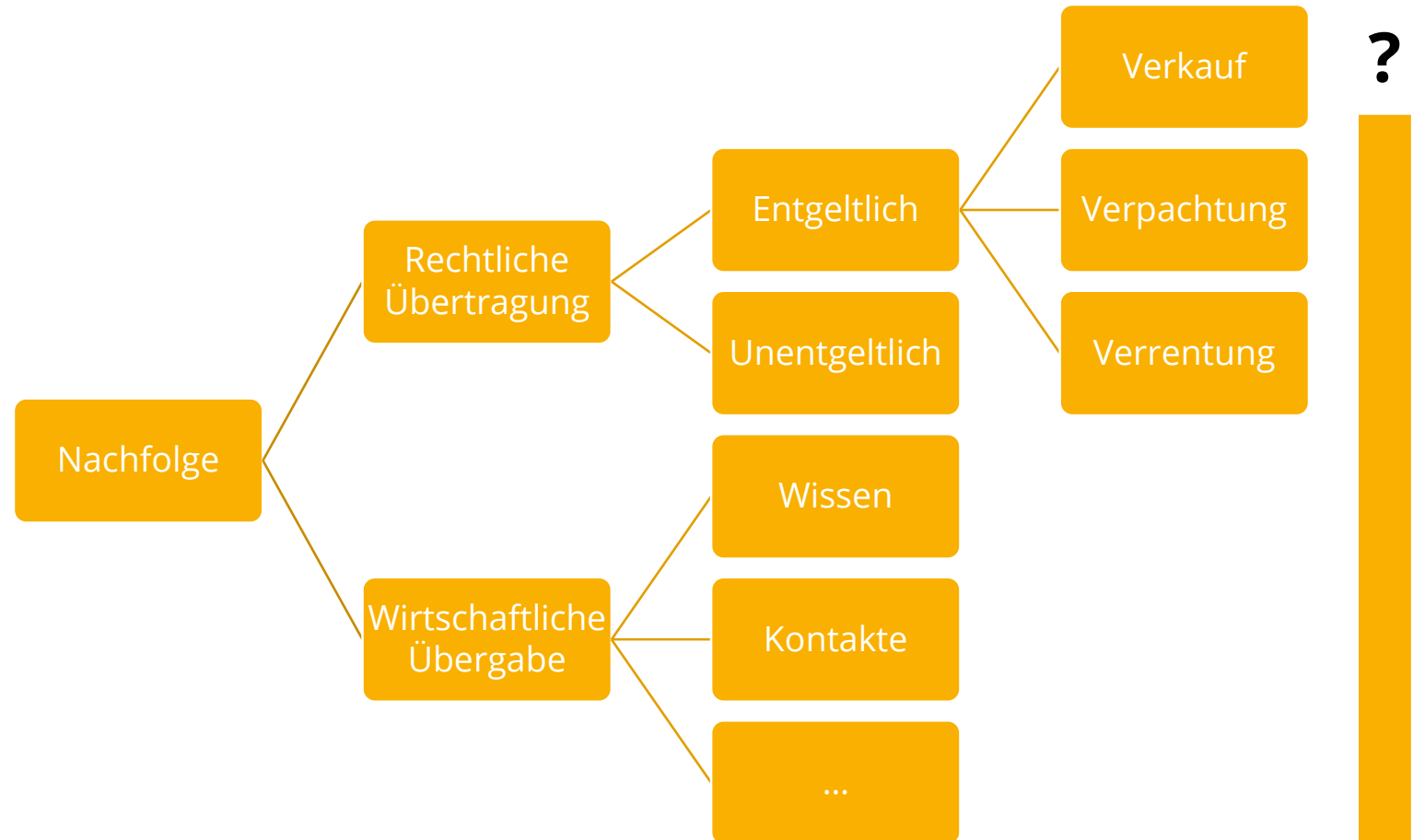
Nachfolge-Regelung in Corona-Zeiten
IHK Berlin | Online | 15.04.2021

Prof. Dr. Holger Wassermann
INTAGUS

Nachfolge – das **WER**



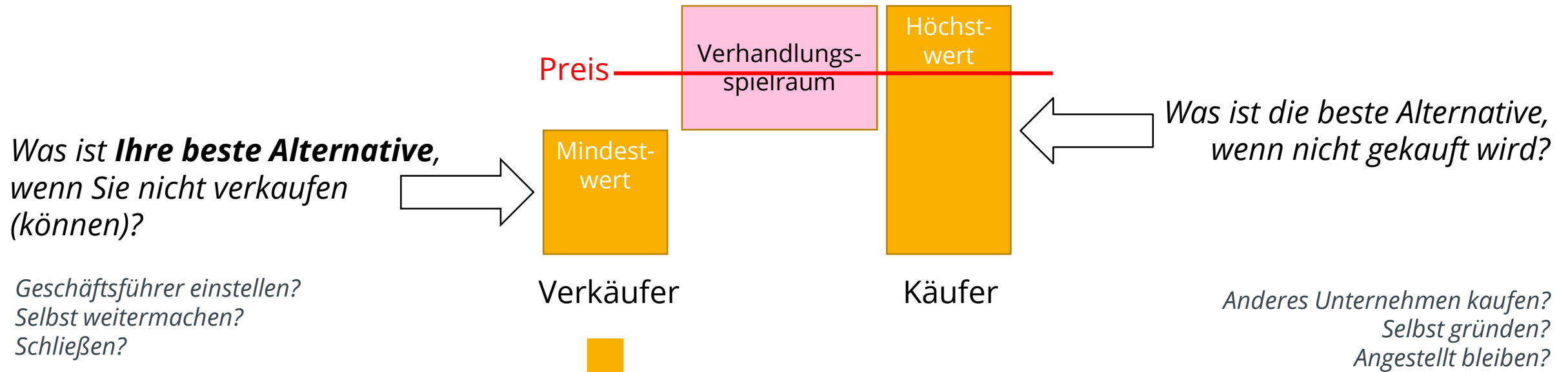
Nachfolge – das **WIE**



Nachfolge – das **WIEVIEL: Preisfindung**

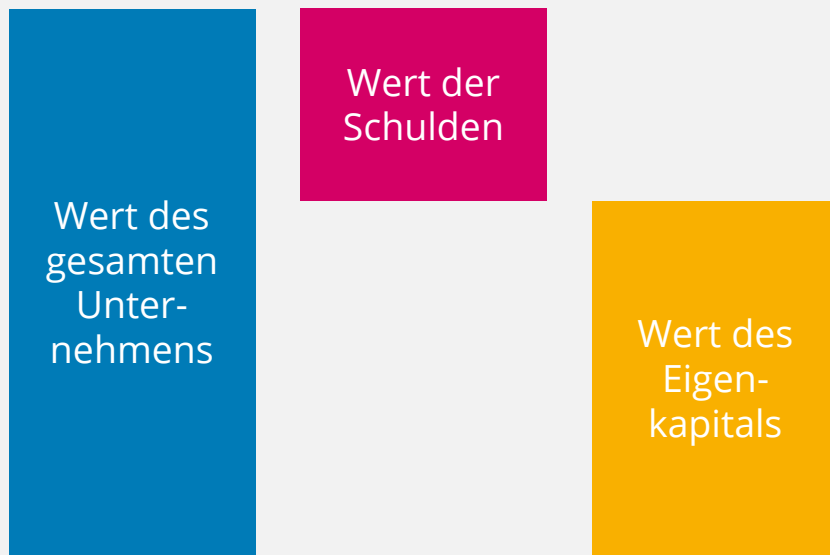
Wert aus Sicht des Verkäufers

Wert aus Sicht des Käufers



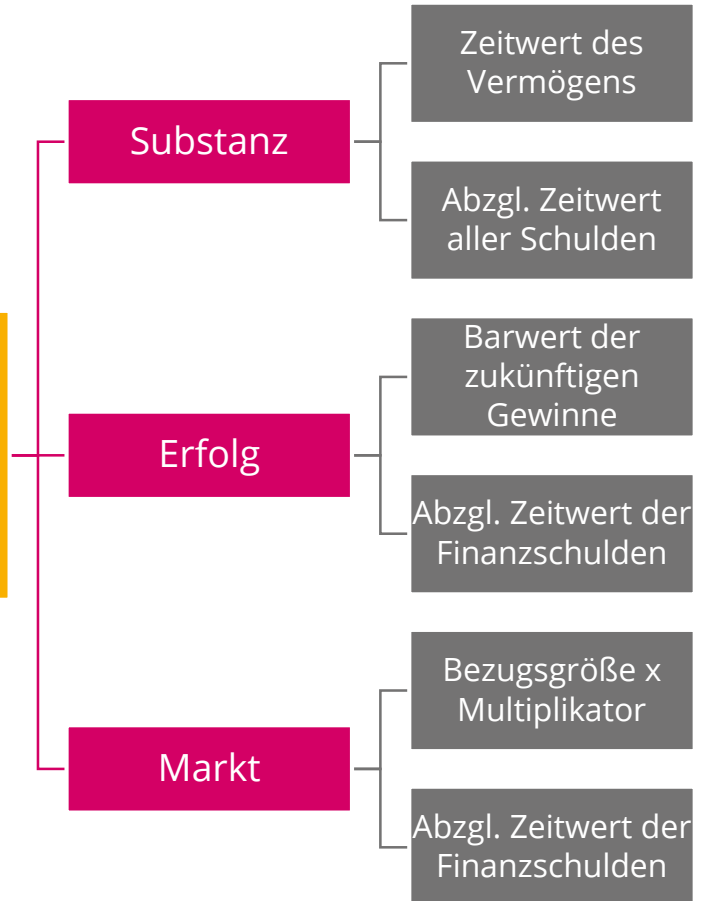
Nachfolge – das **WIEVIEL: Bewertung**

Unternehmenswert und Eigenkapitalwert



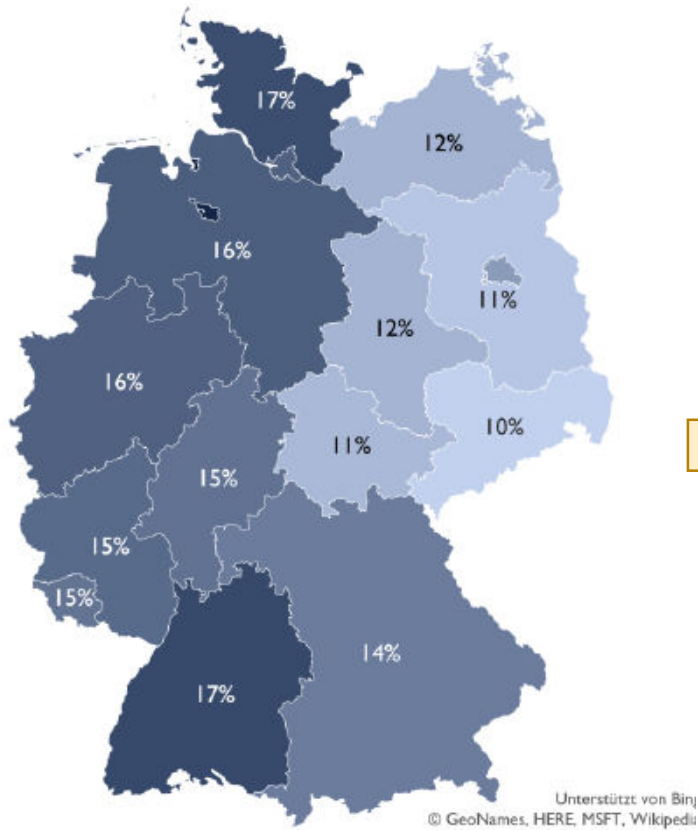
Dafür wird der Preis gezahlt!

Unternehmen „entfalten“ ihren Eigenkapitalwert über drei verschiedene Wege, über die wir sie auch bewerten können



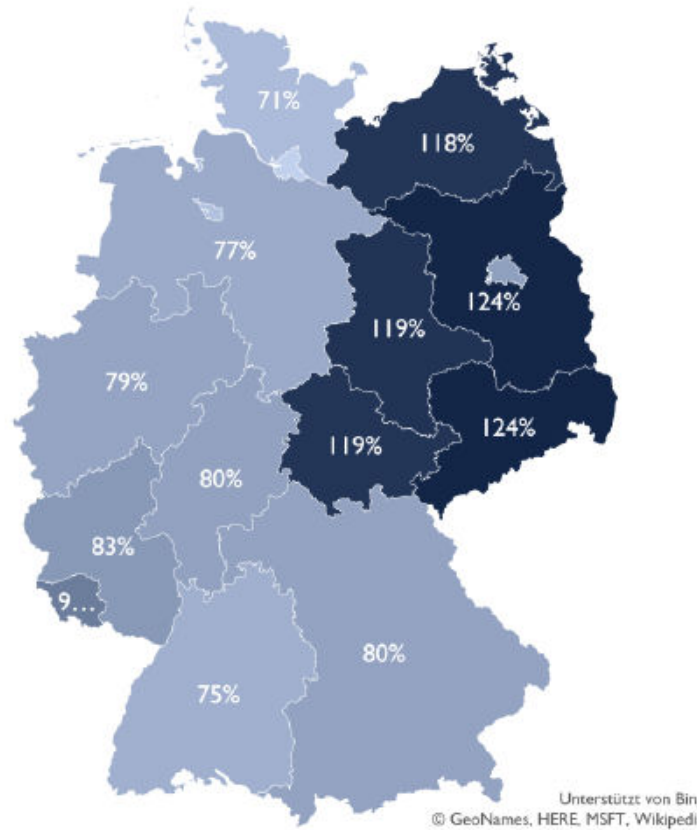
Nachfolge – das **WANN**

Anteil der Unternehmer/innen ≥ 65 (2018)



Übergebende ≥ 65 [%]
10% 19%

Erwartete Zunahme bis 2023



Zunahme ≥ 65
63% 124%

Der Markt für Unternehmen:
Das Angebot

Berlin:

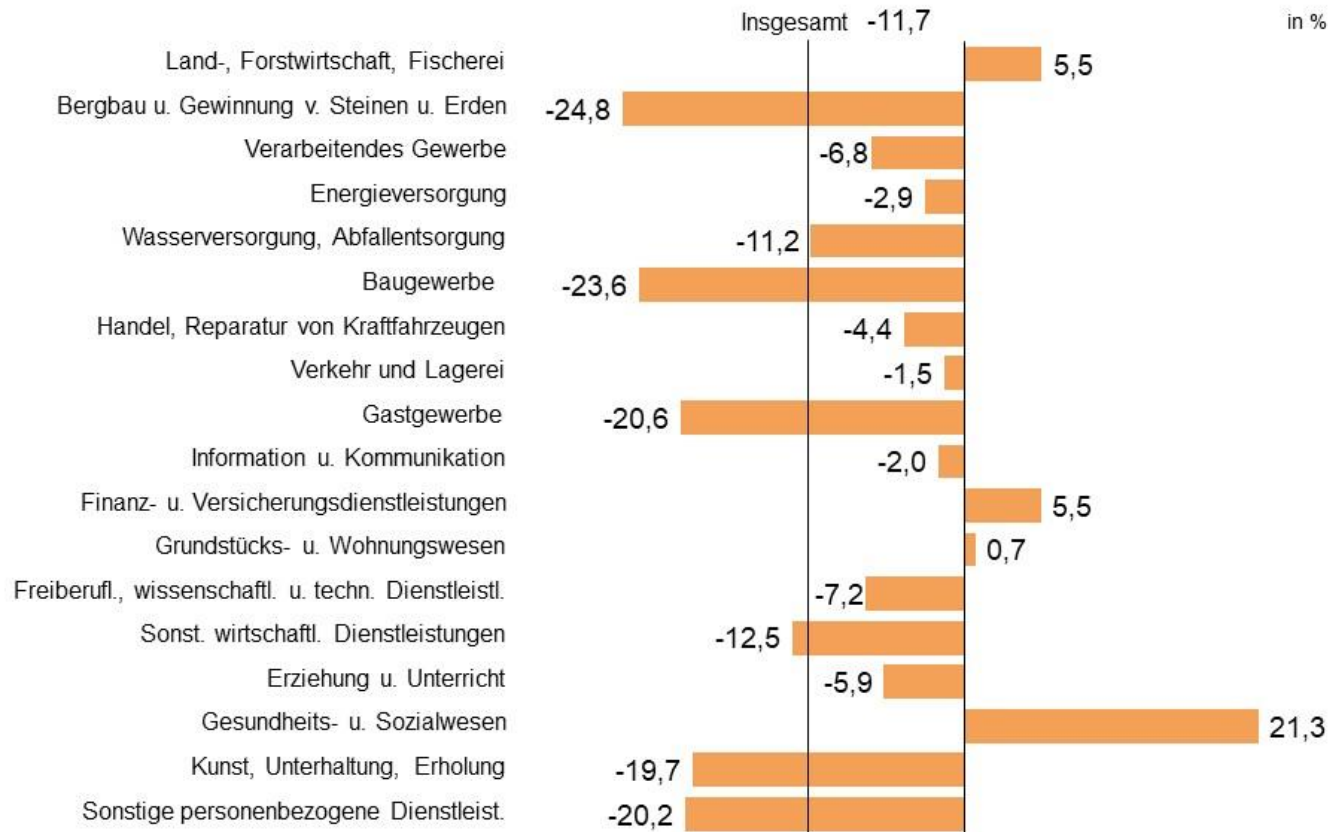
13%  **23%**

Brandenburg:

11%  24%

Nachfolge – das **WANN**

Entwicklung der gewerblichen Existenzgründungen 2020 gegenüber 2019 nach Wirtschaftsabschnitten



Ohne Freie Berufe.

Quelle: IfM Bonn (Basis: Gewerbeanzeigenstatistik des Statistischen Bundesamtes).

© IfM Bonn S52-5-20

Der Markt für Unternehmen:
Die Nachfrage

Corona-Auswirkungen:

Existenzgründungen
(inkl. Nachfolgen)
sind in Deutschland
2020
durch Corona
im Mittel um 11,7%
zurückgegangen.

Nachfolge – das **OB**



Warten oder starten?

Einzelne Faktoren	Warten	Eher warten	Eher starten	Starten
(Gute) Angebote liegen vor				
Rentenalter erreicht				
Inhaberabhängigkeit ist gering				
Gesundheitlicher Zustand ist gut				
Umsatzrückgang/Verlust wegen Corona				
Liquiditätsreserven erschöpft wegen Corona				
Geschäftsmodell ist an sich zukunftsfähig				
Umnutzungsidee vorhanden				
...				

Beurteilung sollte unbedingt individuell erfolgen!

Ich freue mich auf das Gespräch mit Ihnen!



Prof. Dr. Holger Wassermann



Oldenburgallee 10, 14052 Berlin

Tel.: 030 2089875-0

E-Mail: holger.wassermann@intagus.de
www.intagus.de